

- なかなか自社の売上が伸びない理由を気づいていらっしゃいますか？
- 事務処理時間を短縮。紙マニ、電子マニ統合管理方法についてご紹介。
- 知りたい！他社の廃棄物管理システム事例をご紹介。

定員:30名

「産廃業界の最新業界動向ご紹介」

～委託契約書における電子契約という新しい取り組みのご紹介～

参加費
無料

当日ご紹介

- ・電子契約の仕組み
- ・委託契約書電子契約方法
- ・産廃業界他社事例

◆日時: 2012年1月26日(木) 13:30~16:30 (受付13:00~)

◆会場: 秋葉原センタープレイスビル(東京都千代田区神田相生町1番地)

イベント詳細は
裏面をご覧ください

- ・定員となり次第、お申込みを締め切らせていただきますのでご了承ください。
- ・同業他社の方のお申込みはお断りする場合がございますのでご了承ください。

産廃業界における“問題解決”を図る絶好のチャンスです。 この機会にぜひお申込みください。 ※参加費無料

【プログラム】

■第1部

【基調講演】

営業マネージャー育成による強い営業組織づくり

(株)CMS 代表取締役 **松下 智明**

13:30

↳

14:30

- ・売上3億の壁、10億の壁、30億の壁を突破するための「強い営業組織」づくりの方法を伝授！
- ・思ったように売上が伸びない原因は…？
- ・「金の成る木」型組織で受注率アップ、単価アップを実現できる売上の方程式をお伝え！

講師

松下 智明 (1966年生 広島県出身)

(財)産業廃棄物処理業事業振興財団主催の「経営塾」の講師としても活躍し、導入社社長がいなくてもまわる組織をつくる[社長退場コンサルティング]で有名な産廃業界屈指のコンサルタントの一人。

<代表著書>



■第2部

【特別講演】委託契約書電子契約の仕組み公開

(株)エジソン 事業企画室 室長 **栗井 洋和**

14:30

↳

15:10

- ・今後急速に普及が予想される産廃業界における委託契約書の電子契約について、現状の普及状況と今後の動きをご説明。
- ・当日はシステムデモを実施致します。この機会をお見逃しなく！

講師

栗井 洋和

◆産廃業界初の取り組みとなる「電子契約」の企画・開発に携わり、電子契約の仕組みを熟知。

◆「電子契約ってどう始めるの？」にお答えいたします！

休憩(10分)

■第3部

【特別講演】産廃業界他社の業務改善事例紹介

(株)エジソン 本社営業部 部長 **鈴木 貴**

15:20

↳

16:00

- ・他社で実現した残業時間ゼロ達成や人件費1/3削減事例などこれまでに実際に取り扱った事例を多数ご紹介。
- ・産廃業界問題解決人の「解決ポイント」をまるごとご紹介致します！

講師

鈴木 貴

◆産廃業界基幹システムNO1企業(株)エジソンにおいて産廃、建廃から一般廃まで350社以上のお客様の問題を次々に解決。

◆蓄積したノウハウを、今回一挙公開いたします！

質疑応答(16:20終了)